



五一黄金周期间，短期意外险、股票基金购买量比以前增3成

# 费用最高省7成 保户基民热捧网络



股市的火爆让基民热衷网络购买基金。时报记者 黄亦民 摄

□本版撰文 时报记者 袁峰

“五一”黄金周刚过，记者从各家保险公司、基金公司获悉，与往年不同的是，网络成为了市民选择保险和基金的重要渠道，人们通过网络购买短期意外险和股票基金的数量提高了3成左右。对此，业内人士分析指出，网络投保的方便与费用的节省成为了市民青睐网络的主要原因。

## 网络投保火爆黄金周

据了解，一些保险公司早在几年前开始推广在线投保了，云网等专门的电子商务网站也对网上保险有所涉足。但是，今年黄金周期间，无论是市民还是保险公司都对网络投保倾注了极大的热情。

据悉，中国平安在“五一”前半个月就开始推广一款可网上购买的旅游意外险，人保财险推出了以旅游出行保障为主的“e-神州逍遥行”、“e-四海逍遥行”、“e-自驾逍遥行”和“e-出行无忧”等e系列电子商务渠道专用产品。太平洋产险近期也开始推行网上查询保单服务。

为什么市民如此热衷网络投保呢？保险人士指出，消费者可以24小时在网上购买保单，其处理效率大幅提高。3分钟就可以完成投保，方便快捷是人们青睐的主要原因之一。此外，网络投保跳过了传统的中介或代理人环节，不用向代理人或机构支付手续费，因此要比传统的营销方式节省大约6~7成费用，其价格的相对便宜则是人们热衷网络的另一原因。

## 网络购买基金 认购费可省一半

“五一”长假后的市场依然火爆，首个交易日上证指数大涨56.88点，涨幅达到3.95%，以股票为主的偏股型和配置型基金也水涨船高。记者昨日从好基金网了解到，该网联合多家基金公司推出的直销模式受到了基民的“热捧”，每天的点击量以万计算。据了解，基民通过网络认购股票基金，其认购费更为便宜，统一降低到0.6%，而在传统的银行和券商等渠道，基民则须支付1.5%的申购费。

长期以来，在传统的银行和券商等渠道，一直存在对散户的不公平待遇，以股票基金为例，中小散户须支付1.5%的申购费，但投资额达到500万元时，则一般可降到0.6%，投资额达到1000万元时，则只需要象征性的交1000元即可。据业内人士透露，在券商渠道，对于比较大的投资额，不仅不收取申购费，还有的渠道为完成任务而倒贴0.2%。但是，散户从数量上看占基民的绝大多数，从持有规模上看也超过50%，是中国基金市场的主力。这种针对中小散户的歧视是不公平的。

因此，直销模式一经推出，立即引起了散户基民的关注。据悉，个人投资者通过注册成为网络会员后，其会员资料将提交给相应基金公司，基金公司直接办理相关手续，投资人直接将资金划转到基金公司的直销专户。其申购费统一降低到0.6%。基民只投资几万甚至几千元，平均下来，也能享受到投资500万元左右客户的申(认)购费优惠待遇。

## 相关链接

### 意外险最适合网络投保

业内人士表示，意外险是最适合于在线投保的险种，由于网上投保还是一项新事物，投保人对于一些金额较大的险种进行网上投保会有所顾虑，而意外险等短期险种保费较低，投保人最为放心。此外，意外险投保不用像其他很多险种那样需要进行体检，条款也相对简单，因此相对于传统保单，在线投保的程序更为简便快捷。通常情况下，投保人只需填写投保人、被保险人姓名、身份证号、联系方式等信息即可快速投保，同时投保人还可自主选择保障额度、保险期限和保单生效时间，因此更容易受到出游人员的欢迎。

## ■财金信息

### —— 保险 ——

中英人寿推出国内首批“标准化”保单

近日，中英人寿在国内率先推出“标准化”保单，并于四月底全面推向市场。这是国内第一批“标准化”保单。此次，中英人寿对银行保险柜台渠道和个人代理、经纪代理渠道多达59个产品进行了标准化更新，产品涉及定期寿险、健康险、意外险、万能险、分红保险等多类险种。

据悉，中英人寿推出的“标准化”保单在保单设计和条款表述上都进行了一些更新，主要在五大方面有了较大的变化：一是增加了阅读指引和目录，对于重要的权益和特别需要注意的事项都进行了提示和归类标注，使投保人在阅读保单的时候更容易理解保单内容，对于权利和义务也更多注意。第二，“标准化”保单对投保人可能模糊混淆的部分进行了重点提示，分红险产品的标准化保单中更加详细地提示了红利的分配、领取方式、领取方式的变更等需要注意的事项。第三，“标准化”保单全面更新了原有的保单设计，所有保单样式采用一种模式，使保单更为清晰明了。第四，“标准化”保单突出了对未成年人的保护，对未成年人投保理赔限制进行了更为清晰的表述和标注。第五，“标准化”保单加强了对于客户权益的保护，如对犹豫期的告知更加清晰，从签订书面回执开始计算犹豫期。

### —— 银行 ——

中行联合28家地产商推出“绿色审批通道”

记者从中国银行广东分行获悉，近日该行联手28家知名地产商向楼盘以及业主推出贷款的“绿色审批通道”，为企业和业主提供便捷快速的金融服务。同时，中行还将在大型楼盘社区增添更多的ATM金融设备以及推出相应的联名卡。

目前，中行广东省分行个人贷款余额达51.4亿元，连续两年新增市场占比同业排名首位。

根据中行与28家房地产精英企业的战略合作协议，银行与房地产企业联手，共同向客户提供房价、按揭收费等方面的优惠让

利；银行还将组织VIP客户住房团购活动，以规模化购买降低客户购房的平均成本。

### —— 基金 ——

投资者热捧基金“后端收费”

昨日记者从汇丰晋信基金公司获悉，该公司近日推出的“后端收费”模式受到了中小投资者的热捧。如正在交行销售的汇丰晋信2016生命周期基金继续保持日销量过亿元的紧俏。其中，50%以上的投资者选择了后端收费的认购方式，显示了长期投资该基金的信心。

据介绍，后端收费指投资者在购买开放式基金时，不支付任何手续费；而在申请赎回基金份额时，支付相关费用。手续费率将随份额的持有时间而递减，一定时间后免收手续费。汇丰晋信2016生命周期基金经理王文俊表示，后端收费可以满足那些愿意长期持有基金的投资者的需求，投资时间越长，投资成本就越低。对个人散户来说，只要持有基金2年以上，后端收费方式就比前端要合算。

嘉实超短债基金首发募集61亿

国内最大的合资基金嘉实基金近日发布公告称，国内首只超短债基金——嘉实超短债基金正式成立。该基金在17个工作日内共募集资金61.45亿，有效认购户数达37640户。

嘉实基金市场部人士表示，超短债基金是流动性较高的新型现金管理工具，因此公司并不看重首发规模。超短债基金流动性较高，预期收益又高于一年定期存款和货币市场基金，为追求低风险、稳定收益的投资人提供了良好的选择。从目前的债市投资环境来看，今年债券市场短端收益率有望上升，央票年收益率会围绕2%波动，不排除人民币升值高于3%的情形下，超短债基金的赢利前景较为乐观。

据悉，自基金合同生效之日起15个工作日内，嘉实超短债基金开始办理基金的申购、赎回业务。投资人可以通过中行等代销网点和嘉实基金直销中心等渠道进行申购、赎回操作，手续费均为0。

## 友邦伴身边 保险知多点

### 重复投保划算吗？

现在市民的意识越来越强，很多手头宽裕的市民购买了好几份保险。专家表示，保险并非是越多越好，有的险种重复投保可能得不到超额的补偿，从而造成金钱的浪费，并不划算。

#### 费用型医疗保险无需重复购买

目前市场上的医疗保险有费用型医疗保险和补贴型医疗保险两大类。费用型医疗保险是按实际医疗费用的支出理赔，遵循保险的补偿原则，如果被保险人的医疗费已经在其他地方，比如别的保险公司、或是社保、或是单位报销，获得补偿之后，就不能再从保险公司获得超出实际支出的超额补偿，保险公司只补足实际医疗费用的差额。

因此，保险专家建议，如果在保险公司购买了费用型医疗保险，就不要重复购买类似的保险，而可以适当考虑补贴型医疗保险。补贴型险种与实际医疗费用无关，保险公司按照合同规定的补贴标准，对投保人进行赔付；如果在多家公司投保，就能从多家公司得到理赔金。

在购买医疗保险时，应该针对自身情况来决定购买哪种保险，重复投保费用型医疗保险，并无必要，应该把钱用在刀刃上，比如选择搭配其它的补贴型医疗保险或者重大疾病保险，获取最周全的保障。

#### 儿童保险勿重复投保

为了给孩子多点保障，很多父母都为孩子买好几份保险，但实际上，中国保监会规定，父母为其未成年子女投保，其累计的身故保险金额不得超过10万元。给孩子买保险，保额并非越高越好，因为累计保额超过10万元的部分即便付了保费也是无效的。因此购买时不要冲动，重复投保儿童险只是浪费金钱。

父母才是孩子的最大保障。一般来说，在为孩子购买保险时，首先，要看父母是否已经投保足够保险，只有父母有了充分保障，孩子才会真正获得保障。其次，应根据经济条件决定购买儿童保险，一般来说，家庭一年所有保费支出不要超过总收入的10%，要结合全家的保险计划来统一考虑和安排，避免保单之间交叉重复，让有限的资金发挥最大的作用。