

在广州做贸易生意的刚果人朱力偶然也会到酒吧兼职做歌手

# 朱力:唱一曲《心太软》600元

□本专题策划 吴斌 本专题撰文 时报记者 祝勇 刘妍

朱力(本名:Bitulu Kayolo Jules),男,38岁,刚果人。1988年到中国留学,北京交通大学计算机本科毕业,能说一口流利中文。

从1999年起,朱力先后到东莞、广州,专为刚果人介绍和购买中国产品,期间兼职做过酒吧歌手;2003年,他成为刚果某贸易公司广州办事处总经理。2004年与在广州工作的河南姑娘李晓结婚,如今妻子已怀孕9个多月。

第一次见到朱力,是在他位于大沙头二马路某大厦的办公室。朱力个子不高,但很健壮,一身黝黑健康的皮肤,罩着一件宽大鲜艳的刚果民族服装,全身上下无不洋溢着别样的异域风情。

## 奋斗史

### 18年前来华留学 普通话不逊国人

朱力可以算是较早来中国留学的老外。1988年,他在刚果某大学上到大二时,父亲认为当时刚果国内政治混乱,就建议朱力到中国来留学。于是,朱力参加了由中国文化交流中心组织的留学考试,顺利通过,与其他20多名成绩优秀的刚果学生一起来到中国留学,根据原来所学专业,朱力被分配到北京交通大学就读计算机专业,1993年毕业。

朱力颇为腼腆地说,刚来中国时,他一句中国话都不会说,被安排到北京语言学院学了一年的汉语,才学会了听说读写。“朱力”这个名字就是他当时根据自己本名的发音取的,一直用到现在。后来,他坚持通过报纸、电视和日常生活不断学习和提高中文能力。如今很多朋友笑称,朱力的普通话比一些中国人还说得标准。

对于广东话,朱力如今仍然只会听、不会说,因为平时接触的人都说普通话,缺少练习的语言环境。

### 酒吧兼职做歌手 一曲曾收600元

毕业后,朱力先到顺德一家电脑公司做了一年的技术工作,又去香港呆了一段时间,1996年,他回到刚果呆了3年。后来,朱力觉得自己还是应该来中国发展。于是1999年他到东莞,和一个朋友开了个贸易办事处,专门为需要购买中国产品的刚果人作指导和服务。2001年,他独自来到广州发展。

在这几年,朱力生意不太顺利,于是他经常去广州一些酒吧兼职做歌手,唱些流行中文歌曲,唱得最多的就是《对面的女孩看过来》、《心太软》等,那时候会流利唱中文歌的老外并不多,

朱力不但字正腔圆、节奏感强,而且神情诙谐幽默,一下子红了。

“那时候我唱一首歌一般三四百元,最高的一次收到过600多元,好像是唱《心太软》,都是客人点的。”朱力眯着眼睛回忆说。

### 在中国经营贸易 看得最重是信誉

2003年,朱力经过不懈努力,终于成为刚果一家贸易公司驻广州办事处的总经理。朱力认为,在中国学到一个最重要的经验就是要讲信誉。

朱力所从事的贸易,主要是给不了解中国情况、不会说中国话的刚果贸易商人提供服务和帮助。近几年来广州做这行的刚果人越来越

个小时,就是想听到对方的声音。很快李晓的手机欠费了,朱力赶紧到便利店买了张100元的充值卡,帮李晓充值了值继续聊,不知不觉又打完了,朱力又去买……这样,一晚上竟然打爆了4张充值卡,两人仍然觉得意犹未尽,此时才突然感觉到对方在自己心中的重要性。

### 个子虽大脾气好 生气从来不骂人

春节后,李晓回到广州,两人正式开始恋爱。2005年9月,征得双方家长同意后,两人到河南老家领了结婚证,今年3月份又在广州办了酒席。如今,李晓已经怀有身孕9个多月,朱力就快做爸爸了。

在朱力的家中,记者见到了李晓,挺着大肚子的她脸上洋溢着幸福的微笑。她说最欣赏朱力为人厚道,对每个人都友善。刚开始,李晓的妈妈还不太乐意,担心女儿跟着老公去了国外,母女俩就难得见一面了,但老人家见过朱力后,感到很满意,也就放心了。

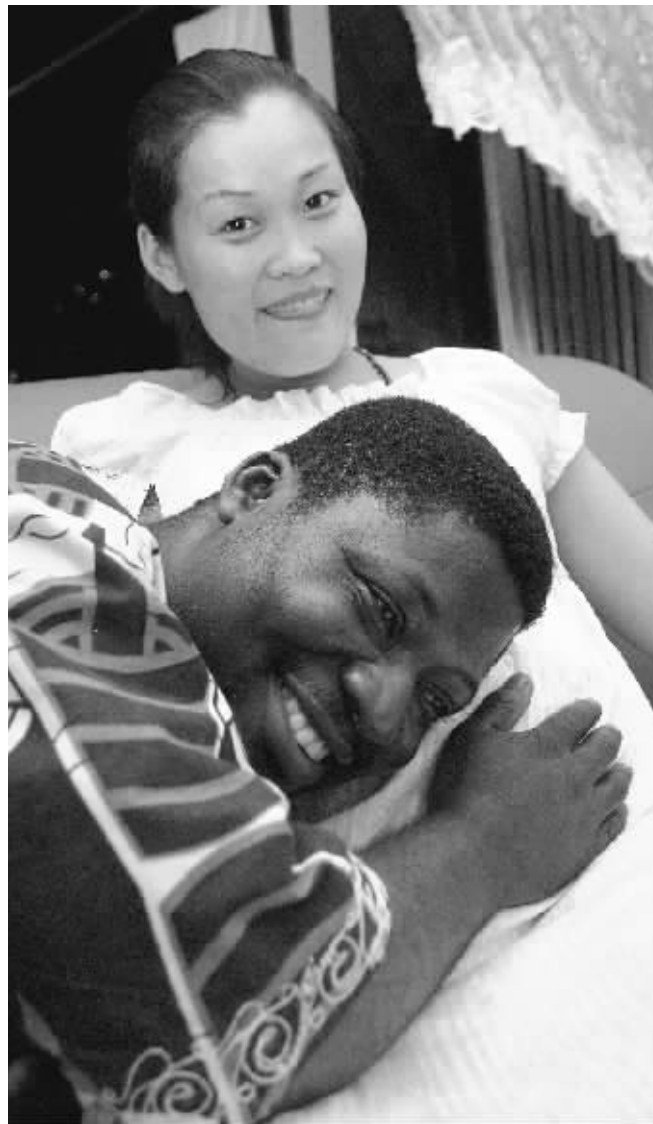
“他从来不骂人,甚至不高兴了也是自己躲起来生闷气。”李晓笑称,曾经有朋友问过她“朱力一生气急起来,会不会用家乡话骂人”,李晓说“还从来没见过”,也很少见他发脾气。偶尔有一两次,他下班回来,发现李晓没有煮饭,便念叨着说“我这么累回来你都没给我做饭”,然后跑回房间生闷气,不理人。

李晓认为自己并不会做菜,但朱力却总认定她做的菜好吃,到处向别的朋友吹嘘,这让李晓觉得丈夫实在很可爱。

### 腹中宝宝难改名 姓朱姓李谈不拢

尽管夫妻俩感情深厚,但最近几天,他们仍在为一个小问题争执不休——宝宝改什么中文名好呢?朱力固执地认为,孩子应该姓朱,但李晓却觉得,“朱力”只是音译,所以孩子应该跟她姓李,两人争论到现在还没个结果。

那么,两人今后的打算如何呢?朱力说,妻子是中国人,并且孩子也快出生了,所以应该在中国安家,今年已经准备在广州买房了。至于以后一家人是在广州还是去刚果,现在还说不准。(爆料人 徐先生奖60元)



朱力自豪地伏在李晓的肚子上听孩子的声音。时报记者 周涛 摄

## 朱力小资料

月薪:三五千到上万,视业务量而定;

签证:有办事处的登记证,每年办理一次延期签证、延期登记证。

税收:按照每个月的水电费、房租、管理费、办事处人员薪金等支出来扣税;

住所:租住怡乐路某小区两室一厅套间,月租两千多元,今年准备买房;

作息:早上9点半之前到公司,一般坐公交车去,晚上6点下班,主要负责统筹安排工作,包括指挥接待客户、处理日常工作等。中午12点至下午2点半休息,周六下午、周日休息。

爱好:平时最大的爱好是在家上网查资料,从不玩游戏;偶尔会陪老婆去上下九、北京路逛街。最喜欢的广州美食是烧鹅、乳鸽、白切鸡,百吃不厌。

## 朱力:应管好外国人办事处

在采访中,朱力认为广州给他的印象就是非常务实,就事论事。

### 广州人很现实

时报记者:为什么想到来广州做生意?你看中哪些方面?

朱:广州生活方便、做生意方便、地理位置好、医疗条件也好。广州离香港近,有港口,适宜做生意;货源充足,要什么产品都能在广州找到;生活居住比较便宜,在中国的大城市里面,广州的消费算最低的了,而且广州的饮食和我家乡差不多,都是米饭加菜,很容易就习惯,另外,广州的天气也比较适宜。据我了解,如今在刚果大使馆申请签证的,来中国的最多,排很长的队伍,有时要排几天才能拿到,而其中九成左右都是来广州。

时报记者:你眼中的广州人怎样?

朱:广州人很现实,也因为广州商业气氛浓,他们不论你是什么人,不论你来自哪里,只要是做生意都无所谓,不像其他城市那么排外。当然在广州也有些商户不太老实,给的东西有质量问题,不过这是少数。广州政府比较务实,就

事论事处理问题。比如最近,我一个刚果朋友在广州找一个中国老板订了服装,但做出来后面料很差,与样板明显不同。后来报了派出所,民警了解情况后,认为这个老板做错了,责令他把货款退回来或者重新按样板来做。

我认为这可能也是因为中国入世了,要适应国际做法,做事不但讲感情,还应该按法律来,就事论事。这样很好,才能让外国人在这里做生意做得安心,感到公平待遇。

### 中国值得刚果学习

时报记者:你在中国、来广州最大的收获是什么?

朱:中国的经济发展、政局稳定值得我们刚果人学习。刚果战乱不断、政局不稳,中国是我们刚果发展的榜样。中国人团结,就像香港人,被英国占了那么多年,还始终记得自己是中国人,要回到中国,这让人感触很多。

时报记者:作为外国人,你在广州发展最大的优势是什么?劣势在哪里?

朱:我精通中国话,了解中国行情、市场信息,这应该是我最大的优势,同时,我们办事处有9个刚果

员工,全都会中文,其中一个还是南京师范大学的博士,学心理学的。这都有利于我们在广州、在中国发展。劣势主要是从我们这行来看,我们目前的客源有限,难以做大,因为刚果那边的经济还没搞起来,暂时没有太大的市场需求。

时报记者:目前在广州最大的难题是什么,希望得到什么帮助?

朱:在广州的外国人越来越多,无证经营的也越来越多,给客户和商人带来了麻烦,对做正当生意的外国人声誉造成影响。希望政府能对无证的外国人办事处加强管理,对来广州做非法活动的外国人严格控制,分清楚是做正当生意还是来做坏事。

比如我一个刚果客户,去年来过公司,和我们合作很愉快,但前几次来,却没有再找我们,后来我一个员工去问,他说听人说广州这边很多这样的办事处都是非法的,不可靠的,因此不敢再和我们做生意。后来我们调查得知,原来是他一个朋友在广州被一个无证经营的外国办事处骗了。

现在来广州的刚果人、尼日利亚人、马里人很多,其中鱼龙混杂,缺乏监管。

## 邀请函

1. 时报今起开通热线电话与邮箱,继续征集广州老外的故事,尤其是老外与广州人友好交流故事,欢迎广大市民、外国朋友们踊跃推荐。

2. 广州市民可通过热线报名申请成为“广州友好家庭”,与时报报道的老外“结对子”。在语言、生活等方面与老外友好交流,比如邀请老外到家里做客吃一顿地道的广州住家菜,帮老外解决一些衣食住行的难题等。

热线电话:34323121

邮箱:pupaman@sina.com

多,但并不是每个人都能做起来,因为一些人没有意识到讲信誉的重要性,“比如有的人没有尽心帮客户去找价廉物美的货物,随便找一个敷衍,有的人还存心欺诈等等”。这都令“回头客”不敢再来。

## 罗曼史

### 这头充值那头聊 一晚打爆4张卡

朱力的妻子李晓是河南人,她在广州开店做服装生意10多年。2003年,李晓经人介绍,跟朱力进行了几次生意上的合作。刚开始,两人只是觉得对方是个值得交往的朋友,直到2004年……

那年春节,李晓回到河南老家过年,而朱力还在酒吧夜场兼职,两人有事没事就打长途闲聊,一聊就是几