



## 理财热线

在理财投资方面有困扰,或者有投诉的市民,可拨打本报理财热线 020-34323159 邱小姐

# 母亲节 4招选保险表孝心

□时报记者 乔倩倩

最新数据显示,当前中国已成为世界上老年人口绝对数字最大的国家,其中,80岁以上的高龄老年人口的绝对数字和相对数字一直呈现上升势头。如何让父母老有所依、老有所养成为当下年轻人考虑的要务。

母亲节将至,趁机送份保险给母亲,既能使父母获得充足保障,又能呈现子女拳拳孝心,是子女不错的选择。专家指出,送保险应根据母亲不同时期的特点有所选择。

## 准妈妈

### 考虑母婴类险种 但保障期限较短

张女士已怀孕3个月了,考虑到怀孕期间风险较大,张女士准备为自己买一份保险来为自己和即将出生的宝宝增加保障。

对于张女士这样的准妈妈来说,由于风险概率较高,买保险通常会受到一定的限制,普通疾病和医疗险通常将怀孕、分娩等产前产后引起的病发列入责任免除范围。有的保险公司规定,怀孕至产后一个月内不能投保医疗费用和津贴类保险;对于其他类险种,还要视产检查资料的情况来确定是否可投保。

对此,中国人寿有关保险专家提醒准妈妈,在投保

前应注意哪些险种可以保,哪些不能保;此外,准妈妈投保应注意大人孩子一起保。目前市场出现的母婴类险种专门针对孕妇设计,如张女士怀孕3个月,可投保中国人寿关爱生命女性疾病保险B类,可为怀孕期疾病如重度妊娠高血压综合症等提供医疗保险金,同时可附带婴儿为被保险人,如果婴儿出生后一定期限内确诊患有先天性疾病,也可获得相应赔偿。

不过,母婴险保障期限较短,准妈妈将来承担的家庭负担较重。如果身体状况允许,在不增加保费的情况下,可适当选择寿险来提前为家庭进行储蓄。

## 中年妈妈

### 买健康和意外险 应注重增加保额

小何今年读大二,母亲46岁,在一家工厂上班。虽然作为学生,但小何通过打工和节省下来的费用也比较可观,他决定拿出一部分给母亲买份保险。

保险专家建议,小何的母亲已将近半百,小何经济尚未独立,母亲一方面承担的家庭责任以及抚养小何读完大学的责任较重,另外还要参加工作,是家庭重要的经济来源。为母亲投保,应注重增加保额,保险险种选择上应注重健康和意外

保障。如选择购买一份重大疾病险,同时附加医疗险和意外险;另外,由于性价比相对较高,可适当考虑保费低保额高的定期寿险;如果家庭经济条件允许,还可在基本保障基础上选择养老险、分红险、万能险等险种。

不过,作为中年妈妈来说,由于身体状况已不如以前,此时投保也面临增加保费的风险。在为妈妈投保的同时,小何也不妨为自己买份保险,也可减轻妈妈的后顾之忧。

## 老年妈妈

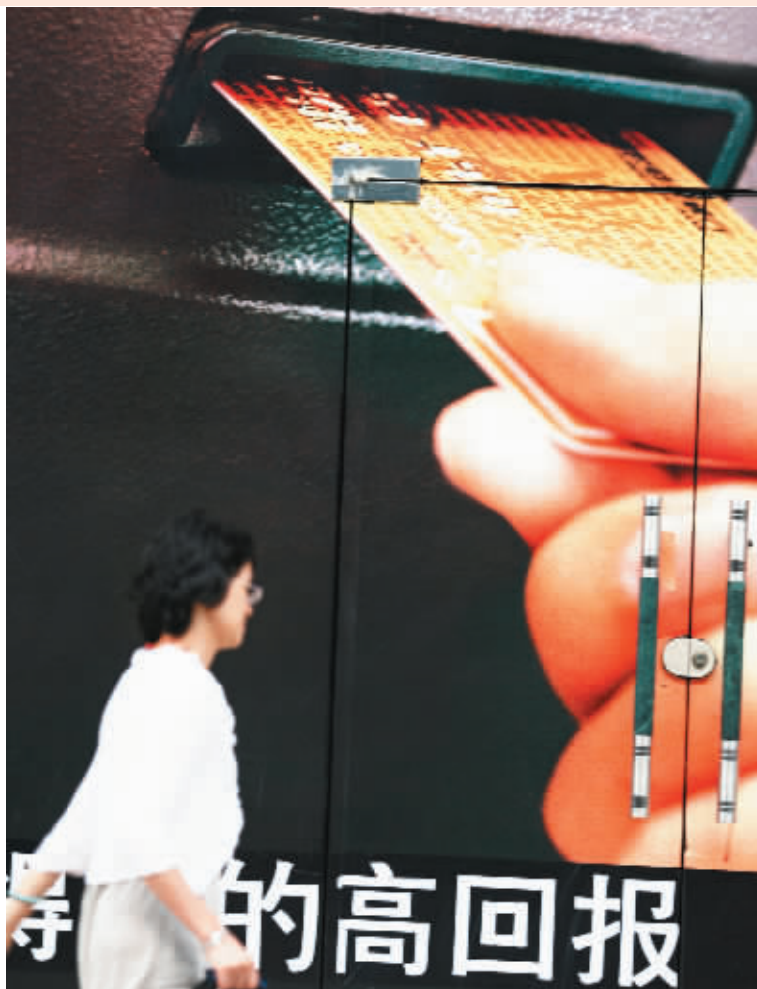
### 可为儿女投保 母亲为受益人

孙女士的母亲今年刚满60岁,孙女士想为妈妈买份保险,但许多保险公司因为其母亲年龄偏大选择了拒保,孙女士一直感到很遗憾。

保险专家表示,由于老年人身体状况较差,发生疾病、死亡的风险较高,保险公司一般不会承担较大风险。对于这部分群体,通常采取拒保或增加保费的办法。如购买一份总保额为10万的医疗险,总保费计算下来有可能超过10万,即出现保费倒挂的现象,这种情况对投保人来说并不划算。

一般来说,不建议直接购买保险,不过,子女可通过

为子女投保,指定父母为受益人。如友邦保险专门推出的“孝心、感恩”保险计划,包括身故给付意外伤害保险、附加意外医药补偿医疗保险、附加保薪乐每月给付意外伤害保险。例如,孙女士选择投保友邦“孝心、感恩”保险计划,她可获得意外身故保障20万元,每次意外医药费用补偿1万元(次数不限),残废每月给付1500元(最高六十个月),合计年保费475元。孙女士选择父母为受益人,受益份额每人10万元,孙女士每天消费1.3元,为自己增加保障的同时,可表达对父母的拳拳孝心。



为母亲买保险,应根据母亲不同时期的特点有所选择。时报记者 杜翠 摄

## 全职妈妈

### 保额无须太高 覆盖自身即可

小柳今年刚刚毕业,母亲已经40多岁了,几年前为了更好地照顾家庭,便辞去了工作。考虑到母亲每天洗衣做饭、操持家务很辛苦,甚至患上了严重的颈椎病,小柳决定在母亲节前夕买份保险给妈妈。

保险专家建议,小柳的母亲虽然没有参

加工作,但随着年龄的偏大,产生各种疾病的几率也在增加,因此建议为母亲购买覆盖基本风险保障的重大疾病和意外险。由于小柳的母亲没有收入来源,不承担家庭主要经济责任,保额无须太高,只要覆盖自身保障即可。

另外,鉴于小柳的

妈妈已患有颈椎病,在购买保险前应向保险公司提供相关医疗资料,保险公司会根据情况选择增加保费、责任免除、延期承保或者拒保。保险专家建议投保人,已患有疾病的投保者在投保会更加严格,买保险时应趁健康年轻时及早购买,避免带来不便。

## 相关链接

### 中德安联期交投连险面市

记者日前获悉,针对震荡行情,中德安联推出安盈世家II代和安盈丰瑞期交投资连结保险,除具有人身保障功能和投资功能外,还可通过定期定额投资、自动资产配置及自主规划保障来有效分散投资

风险。据悉,这两款产品提供月交、年交两种交费方式,可每月或每年将固定金额投资到指定账户,并可以在投资账户中自由转换。投资的账户为去年上半年开始运作的财富成长账户、

理财平衡账户以及省心安逸账户。为了方便投资者,这两款产品可在每个保单周年自动按投资者自行设置的比例重新分配各账户的投资金额,账户价值免费领取,不收取退保手续费。

时报记者 乔倩倩

## 亚峰专栏

### 谁给QDII一次证明的机会?

小型汽车和QDII,完全不同属性的两个行业,但是一个30年前发生在小型车上的故事正在我们的投资领域上演。上世纪70年代开始,受到石油危机后的美国汽车制造商,开始向他们的日本同行学习研发小型汽车。然而,美国汽车生产商对这种小车型并不熟悉,一位美国消费者购买了福特的小型车,却不能满足日常用车的需要。

于是,这位怒气冲天的消费者把所有的不满发泄到小型车的倡导者——日本丰田汽车身上。无奈之下,丰田汽车销售经理最终提出了一个解决办法:让他将他的福特小型车留下,开走一辆新的丰田小型车……

把福特过错加诸于丰田身上,我们多少会觉得这个消费者有些不够理性。可是在现实中,我们依然还是会在不经意中犯同样的错误。如今QDII基金的遭遇有点类似于能源危机时的小型车。

去年,第一批QDII基金发行时,千万投资者抱着海外淘金的热情,通过QDII基金走向了全球市场。但不幸的是,全球市场经历了大幅调整,去年发行的QDII基金产品净值均损失惨重,跌幅一度接近40%。

银华基金境外投资部总监谢礼文指出,率先出海的基金公司遭遇了次贷风波,但客观上说,他们在同类可比的海外基金中依然是获得了不错的业绩排名;在国内市场,一季度QDII的表现已经明显超越A股基金。

从长远来说,单一市场的投资风险是必然的,全球化投资策略将是未来的一个投资和理财的合理方向。我们的问题在于,谁能成为QDII的丰田,谁又能向投资者提供一种长期的最佳投资选择。投资者的问题在于,能不能给QDII一个机会,就像美国人对待小型车一样。 时报记者 袁峰

## D02 重点综合

### 波段操作迎接“空头”金市

## D04 理财有方

### 中行向市民赠送环保购物袋