

# 饮茶吃饭下周起可分期付款

## 最低消费门槛为 600 元,大型餐饮集团有赞有弹

□本版撰文 时报记者 徐毅儿  
本版摄影 时报记者 朱元斌  
黄亦民

不仅买楼买车可以分期付款,就连喝茶吃饭也能分期付款!构思、推行这个全新消费概念的是广东省餐饮服务行业协会副会长张智强博士。据了解,现时,昔士风西餐厅、普洱张茶业公司等已经率先开展、推广这项业务。那么,面对这个全新的消费概念,消费者、商家、银行的意愿如何呢?记者进行了一番调查。

►广州餐饮业推出“分期付款业务”,对老百姓来说是个新的消费理念。



### 餐饮业下周推出分期付款

“只要一次性消费超过 600 元,就能为您办理分期付款业务,3 个月内免手续费,8 月 25 日全面推行。每月累积消费前 600 位赠送电影票!”白领陈小姐在中山二路的昔士风西餐厅吃饭,看到这样一个大大的宣传牌觉得很特别,打算下周一推行时就过去“尝尝鲜”。

“在餐饮业推广这个全新消费理念和业务是我受一位婆婆的启发而想到的”,广东省餐饮服务行业协会副会长张智强博士向记者介绍:“今年年初,一位婆婆到我的茶行买茶,她看中了价值近 3000 元的产品,然而购茶金额太大,婆婆感到吃力,而且所带现金不多,于是说下次再来买。这虽然只是一件小事,但却触动了我的神经。我想,顾客看中了产品,却因为资金有限拿不了回家,这对顾客来说是一种遗憾,对我们商家而言更是一种损失,因为这样或许就轻易流失了一单生意。这让我蒙发了分期付款的理念。”

经过 5 个月的交涉、沟通,张智强与中国工商银行达成了分期付款消费的合作,并将这项业务推广到餐饮业。

### 分期付款门槛最低 600 元

用信用卡分期付款消费不算新鲜事,近一两年来,建行、工行、中信、招行、兴业等银行已陆续开办这项业务,并逐步降低了分期付款的门槛。但在餐饮业推行分期付款业务,中国工商银行则是第一例。

广东省分行营业部相关负责人黄先生说:“目前,各大

银行的分期付款业务受理范围主要集中在家电销售、百货类等商户的消费交易。我们在办理传统分期付款消费项目的同时,对比较高端的茶叶销售商和餐饮类商户,也开展了分期付款业务。”

据悉,目前工行的分期付款起点金额为单笔交易 600 元(含)人民币以上,期限也非常灵活,分 3、6、9、12、18、24 等 6 种期限(即:月限)。

### 需用特殊 POS 机下限时不调整

听到可以在餐饮业推行分期付款业务,众多商户表现出“感兴趣”,那么如何办理这项业务呢?现时使用的银联刷卡消费 POS 机可否进行?与昔士风西餐厅、普洱张茶业公司直接对接这项业务的工行广州工业大道支行客户经理李岩向记者解释:“如果商户对这项业务有需求,可直接与我们联系,在签定一份简单的协议并开立双方的对公账户后即可进行,我们会上门免费安装 POS 机。”

“分期付款吃饭很有创意,我们也有意向尝试。但消费下限仍然偏高,可否作适当下调呢?”特色美食“水东牛腩”店主林先生表达了自己的意见。

“调低消费下限至 300 元,我们也有这样的考虑,但鉴于在餐饮业推行分期付款业务是全新的尝试,我们将根据市场的表现再做调整。”工行广州工业大道支行经理黄珉向记者透露,现时,该项业务还主要针对一些大宗的餐饮消费,如毕业酒会、婚宴等等。“如果‘试水’成功,我们的推广范围还会不断扩大。”黄珉告诉记者。

### 各方观点

#### 表示支持

赵利平(广州酒家集团办公室主任):

### 对消费者商家银行都有好处

对于在餐饮业推行分期付款消费,广州酒家集团办公室主任赵利平表示支持认为可行:“这项业务对商家、消费者和银行来说都是非常有好处的。首先,分期付款消费范围的不断扩大对银行卡的推广是非常有好处的,是一种引

领消费的行为;第二,对于这种现代消费行为,对商家来说是百利而无一害的,消费金额我们第一时间收齐,是否分期付款属于消费者与银行之间的协议,对商家不存在任何欠款的忧虑。此外,对消费者来说,不会因为一时的手头

拮据或资金周转不灵,或因所携带现金不足而不敢大胆消费。”

赵利平告诉记者,现在,全市 9 家广州酒家的餐饮店均已安装了银联的 POS 机,“加装可以进行分期付款业务的特殊 POS 机,我表示支持。”

#### 有所保留

宋鑫林(东江海鲜饮食集团总经理):

### “睇碟吃饭”消费理念恐难逾越

东江海鲜饮食集团总经理宋鑫林在肯定分期付款业务有发展前景的同时,提出自己的一些观点和思考。

“摆摆宴、寿宴,图的是吉利,这是中国人传统习俗和消费观念。分期付款摆酒,让别人知道了,

脸上无光,‘中国人爱面子’是一道高的推行门槛。同时,由于目前中国的社会保障体系有待进一步的提高,中国人‘睇碟吃饭’的消费理念仍然是主流,特别是对上了年纪的人来说,经历过社会经济发展的风

风雨雨,他们的消费理念更为保守。”

宋鑫林认为:“分期付款吃饭在年轻一代中推行的可行性比较强。此外,在购买电器、买数码产品等大宗销售上也比较可行,因为这类型的消费隐蔽性比较强,比较私密。”

### 街头超级访问



退休人士谭先生:  
(月收入 2000 余元)

“我有信用卡啊,是自己申请的,最初图的是方便,但此前试过刷卡时被‘吃卡’,要报失什么的很麻烦,所以现在已经不用了。吃顿饭大不了就那么几百块钱,还搞什么分期付款,给别人知道了多没面子。如果儿女结婚要弄到分期付款摆酒这么难堪,那不如不结婚。”



外来务工人员卢小姐:  
(从事美容业,在找工作)

“我觉得将信用卡的分期付款业务推广到餐饮业挺好的,这样就可以少带点现金,特别对我这样尚在学习中未找到工作的人来说,也可以减轻生活压力。”



大学生肖先生:  
(正在读书,没收入)

“哈哈,吃饭也能分期付款,很好啊!但我不会试!因为我还在读书没有收入,别小看一顿饭 600 元分 3 个月还,每月只需还 200 元这个小数额,这顿饭吃 600 元,下顿饭也吃 600 元,‘雪球’越滚越大,我可不喜欢负债消费。”

“等我快毕业了,或已经落实工作时,也许会考虑这样消费,因为那时候比较确定自己有能力承受这样的超前消费。”