

求投资  
“金点子”

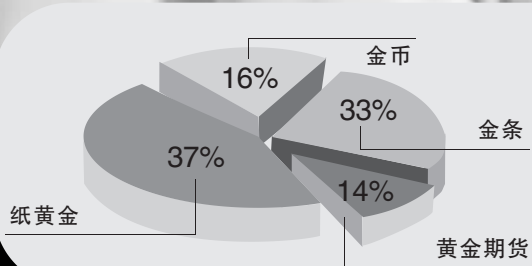
在这个全民理财的时代,你是否也有愿望成为一名精明的理财投资者呢?如果是,欢迎热心的你自告奋勇,第一时间向我们告知你的创富点子、理财困惑等,我们将请专家为你答疑解惑,让你的财富梦想成真;如果身边有理财能人或掘金高手,也欢迎随时跟我们联系。祝读者发财!  
联系方式:邮箱 tzlc@xxsb.com;电话:34323157(中午 12 点到晚上 18 点),来信来电者请留下联系方式。

# 普通老百姓 不宜参与黄金杠杆投资

□时报记者 凌慧珊  
摄影记者 杜翠

去年年底以来,A股跌跌不休,不少资金从A股撤场,转向日益火爆的黄金投资。不过,近日黄金投资接连爆出丑闻,继张卫星的“高德黄金爆仓事件”后,广州一投资者又一纸状书把广东省黄金公司告上法庭,称该公司连累其财富大幅缩水。加上近期黄金市场振荡不断,众多投资者们开始望而却步,究竟如何进行黄金投资的操作呢?

对此,专家建议普通老百姓,可以尝试实物黄金以及纸黄金,而最好不要参与黄金T+D以及黄金期货等杠杆品种。另外,目前金价已处于相对低位,尽管不能说黄金行情出现转折,但可望出现中级反弹行情,投资机会显现。



上海黄金交易所最新在线调查显示,黄金投资中个人投资者选择购买的比例分配情况。如图所示,在黄金投资品种中,实物黄金较为受欢迎。

## 实物金:消费投资并举

太平人寿注册财务策划师林丽萍告诉记者,黄金是在通货膨胀环境下实现保值的有效手段,是作为中长期投资的一种不错的选择。黄金投资有实物黄金、纸黄金、黄金T+D以及黄金期货四种。纸黄金以及实物黄金投资比较稳健,但纸黄金仍然具有一定的投机性。而购买实物金既是消费又

是投资,普通老百姓投资黄金应选择实物黄金为主。实物黄金包括金币、金条和金饰等。

事实上,许多老人家一贯有买金藏金的习惯,现在广州不少年轻白领也热衷于投资实物黄金。据了解,近期无论是实物黄金还是金银币,销量都有大幅度增长。一方面是由于近期金价

下跌以后,投资实物黄金增多;另一方面,每年九月、十月都是传统结婚旺季,作为礼品的黄金需求也大增。

有理财专家认为,实物黄金有很好的抵御通胀的作用,更适合那些希望长期保值、有真正提金需求的投资者。其缺点在于,炒卖实物黄金必须提金,而国内的提金地点十分有限,不是很方便。

## 杠杆黄金:投资风险大

朱穗强认为,黄金T+D和黄金期货这样的杠杆品种,风险很大,不具有专业知识、未经系统培训的老百姓不适宜介入。

据了解,黄金T+D交易俗称“黄金准期货”。目前交易所实行10%的首付款制度,可以递延交割。这就相当于10%保证金的黄金期货,不同点是设有交割期限,投资者可以永远持仓,也可以在买入当日就进

行交割申报,申请交割。黄金T+D特点是可以以小博大。另外,还为投资者提供了卖空机制,即在高价先卖出,在低价再买入平仓赚取差额。

黄金期货,是以实物黄金作为合约标的物的标准化合约。一般而言,黄金期货购买和销售者都在合同到期之前,出售和购回与先前合同相同数量的合约而平仓,无需真正交割实金。每笔交

易所得利润或亏损,等于两笔相反方向合约买卖差额。黄金期货合约交易,只需10%左右交易额的定金作为投资成本,具有较大的杠杆性,即少量资金推动大额交易。朱穗强说,黄金走势受油价影响很大,对于投资者来说,目前金价已处于相对低位,尽管不能说黄金行情出现转折,但可望出现中级反弹行情,目前可以考虑入场。

## 纸黄金:高抛低吸赚差价

广州光鑫投资公司黄金外汇分析师朱穗强认为,实物黄金以长线收藏为主,时间长才能体现其价值。追求短期利润的投资者可选择纸黄金以及黄金期货等品种。

什么叫纸黄金?所谓“纸黄金”,其实就是指黄金的纸上交易。投资者的买卖交易记录,只在个人预先开立的“黄金存折账户”上体现,而不必进行实物金的提取。这样就省去了黄金的运输、保管、检验、鉴定等步骤,可以降低不少费用。

朱穗强告诉记者,由于国内没有做空机制,纸黄金只能以买涨,不能提现,投资者只有通过高抛低吸来赚取差价:“像我一些投资纸黄金的朋友,从人民币210元/克入场,金价下跌至现在的约160元/克,套得比较深。要不就只能斩仓认输,要不就坚守阵地。”由于纸黄金可以24小时交易,因此也受到一些投资理念比较稳健的投资者青睐。

## 创富金点子

### 二手户外用品店 是否可行?

信息时报投资理财部:

我看到信息时报9月10日理财有方版报道“新驴购置户外用品不妨用二手”,感觉开家户外用品二手店可能会有商机。我本人也热爱户外旅行,对户外用品价格昂贵深有同感。背包、鞋子动辄过千元,作为工薪阶层的自己实在有点招架不住。买便宜的吧,又担心质量不好,容易对身体造成损伤,只好硬着头皮充大头鬼了。

相信很多驴友都有这样的疑惑,怎样才能买到物美价廉的户外用品?而对于一些老驴来说,也会遇到升级装备造成装备闲置的情况。于是,我就想能不能开间二手户外用品店,让他们各得其所呢?在此,我想请教信息时报投资理财部,二手户外用品店是否有商机?如果要开设这样的店铺,应注意什么问题?

——天河区 陈小姐

## 案例分析

### 需求大有市场

记者了解到,目前二手户外用品交易一般以网上交易的形式进行,比如小羊军团、中国驴友论坛等一些户外网站上均设有二手用品的分论坛,北京等城市也举办过二手户外用品免费卖场。就记者掌握的情况来看,目前暂时未出现纯粹的二手户外用品店。

广州一家户外用品店老板张先生认为,二手户外用品确实存在比较大的需求,从事这方面的交易也会有市场空间。目前的二手户外用品交易,多以驴友之间的网上交易为主,尽管这样的交易方式省下不少中间环节,但会有买卖方信用、货品质量难以保证等潜在风险。其实,大多数驴友还是希望进行见货交易的,这样会更有安全感,毕竟户外用品对质量的要求非常高。

### 范围不宜单一

张先生认为,纯粹的二手户外用品店的可行性不大,货源可能难以保证。当下的工作量巨大,需要对户外用品非常了解,需要寻找货源,对货品进行筛选、定价,还要保证货品的卫生情况,但往往其中的利润却不高。张先生建议陈小姐不要开设纯粹的二手户外用品店,而是采取寄卖的方式——主营销售户外用品,兼做寄卖二手用品。有需要出售闲置户外用品

的驴友可以将自己的物品放在店里寄卖,价格由驴友设定,若有成交店家则抽取一定的佣金。等到积聚一定知名度,对这样行业有一定熟悉的时候再考虑是否开间纯粹的二手户外用品店。

### 可用租赁方式

另外,除了兼营二手户外用品交易以外,也可以考虑采取租赁户外用品的经营方式。据了解,北京、上海等地部分户外用品店也兼营租赁业务。不过,户外用品租赁在广州并不多见。十一黄金周即将来临,目前帐篷、睡袋和背包等已经被预订得七七八八了。据资料显示,可容2~3人的帐篷租赁价格为30元/次,睡袋出租价格为10元/次,背包为30元/次。而有实力的企业出租GPS、MOTO对讲机的价格分别在50元/次至100元/次不等。

### 租赁须签赔付协议

兼营户外用品租赁的陈小姐称,以这样的价格出租户外装备回收成本在半年以内,但是诸如睡袋这样的用品还需要长期投入清洁的费用。她提醒,尽管目前出租生意火爆,但是产品损耗是投资者不能忽视的问题。户外装备多数在野外使用,容易产生各种各样的磨损问题,所以在出租前后租赁双方需要达成相应的破损赔付协议。

时报记者 凌慧珊