

# 9月大中型钢企 亏损面达32.4%

上半年盈利水平降八成

据新华社电 中国钢铁工业协会常务副会长罗冰生昨日称,第三季度中国钢铁企业盈利大幅下降,企业亏损面迅速扩大,9月份大中型钢铁企业有23户亏损,亏损面达32.4%;1~9月亏损额11.54亿元,是上年同期的18.06倍。而进入10月份以来这一态势还在继续发展。

罗冰生说,今年上半年大中型企业钢铁产品销售利润率7.61%,9月份降至1.4%,下降6.21个百分点,企业盈利水平降低81.6%。

1~9月,中国钢铁生产仍保持高成本运行,纳入统计的大中型钢铁企业具有代表性的炼钢生铁制造成本同比上升63.55%,而钢材价格连续全面下跌。1月份炼钢

生铁制造成本上升43.56%,7月份上升77.28%,呈逐月不断扩大的发展态势。9月份上升61.26%,比7月份回落16.02个百分点,成本上升的势头减弱,但仍保持高成本运行。罗冰生指出,造成钢铁企业生产成本大幅上升的主要原因是外购原料、燃料的价格大幅上涨。

钢铁生产方面,三季度

月环比连续下降,9月份比上月环比下降6.94%。

罗冰生表示,希望钢铁企业尽快通过增收节支和降低原燃料采购费用,在现进出的条件下,实现钢铁生产的完全成本略低于国内市场的钢材售价,实现略有盈利,以建立新的产销平衡,实现国内钢材市场的稳定发展。

# 成品油价分别下调500、800、1000元/吨的三套方案已上报待批 油价每升或降0.4~0.9元

信息时报讯(记者孙婷婷)昨日,信息时报记者从消息人士处获悉,受国际油价大幅度回落压力,相关部门已经拟定了三套成品油零售价下调方案上报审批,11月份中旬前有望下调。据透露,三套方案分别是每吨成品油下调500元、800元或1000元,粗略折算,三套方案的下调幅度在0.4~0.9元之间。

## 三套下调方案待定

国际油价暴跌,成品油批发价降价,民营加油站降价促销……中石油、中石化旗下加油站下调成品油零售价格也指日可待了。记者昨日从油企内部人士处获悉,相关部门近期拟定了三套价格下调方案,三套方案的核心调价方案分别是成品油零售价格每吨下调500元、800元或是1000元。按照每吨成品油折算为升计算,每升成品油约下调0.43元、0.68元和0.85元。

500、800还是1000?对于车主以及老百姓来讲,当然是希望下调越多越好,但是记者采访多位行业人士得知,每吨下调1000元的可能性不大。

“三套方案已经上报到国家相关部门审批,我觉得下调800元比较合理,1000元的可能性不大。”该人士表示。一炼企负责人也分析,虽然今年累计上调成品油价格的幅度达到了21%,但是预计国家年底前下调价格的幅

度约为5%~6%。

## 800元/吨降幅被看好

广发期货能源、化工分析师蒋婵杰也表示,下调1000元的可能性不大。“国家每次调整成品油零售价时,其中一个参照就是美国的零售价格,因为后者更接近于能源的真实价格,拿北京近日上调欧四标准成品油价格对比美国当日价格(北京欧四价格上调后与广州国三价格接近),只比美国的零售价格贵0.1元。”

“另一个重要原因就是国内会看涨国际油价。”

据介绍,欧佩克日前已经作出11月起减产150万桶原油的决定,如果此决定不能达到预期效果,不排除近期再次召开会议并作出减产的可能性。而正是由于国际原油价格波动较大,国家近年来调整成品油价格多采取分步上调或下调价格的方式,不会一次性大幅度调整价格。如果此次下调1000元,而国际原油价格反弹回80美元以上,这就意味着国家又要再上调一次价格。因此这种可能性不大。

“国家若是出于保经济稳定增长的考虑,下调800元的可能性会比较大。”蒋婵杰如是认为,

她还透露,此前几次上调价格均以国际原油价格暴涨为由,7月后,油价持续跌势,民众对下调油价的要求越来越强烈,这也对国家尽量大幅度下调油价施加了压力。

## 相关报道

# 季报虽不太靓丽,但分析师预期炼油毛利将提升 石化双雄已具投资价值?



油价虽有下降预期,但降幅会比国际油价低,石化双雄的盈利仍被看好。新华社发

信息时报讯(记者陈永华) 第三季度国际油价回落,但石化双雄三季报的成绩单并未因此而靓丽,中国石化更成为国内唯一纯利润倒退的石油企业,纯利为81.68亿元人民币,较去年同期下跌39%。

分析人士认为,预计明年国际油价将继续震荡回落,最利于炼油及部分化工提升毛利,此外,明年预期会推进成品油价格体制改革,期望石化双雄的盈利能力增强。

## 中石化利润倒退39%

根据中国石化三季报披露,三季度纯利为81.68亿元人民币,较去年同期下跌39%。今年前9个月纯利为164.23亿元人民币,较去年同期下跌67%。在国内石油商中,更多倚重炼油业的中国石化成为唯一一家纯利润倒退的企业。

中国石油前三季则实现

净利润866.02亿元,其中,第三季度净利润为389.8亿,同比增长29.9%,基本每股收益0.22元,较去年同期的0.17元增长29.4%,净资产收益率较去年同期增长0.2%。

银行证券行业研究员李国洪认为,两石油企业第三季度业绩增长的主要原因与成品油涨价分不开,8月以来的国际原油价格大幅回落,公司特别收益金明显减少。

在中国石化的季报中,明确获得政府补贴117亿

元。而中国石油并没有披露是否获得补贴,但此前,中石油表示前三季度获得政府补贴132亿。而在中报中,中石油承认上半年获得政府补贴45亿元,据此推算,中石油仅在第三季度就获得政府补贴87亿元。

## 进入最佳盈利时期?

昨天石化双雄在盘中表现活跃,均上涨超过3%,成为指数收阳线的大力支持,中国石化、中国石油昨天分别报收7.05元、10.62元。

银河证券行业研究员李国洪认为,由于目前形势发生了一些变化,国际油价高位迅速回落促使中国石油特别收益金迅速下降,公司进入最佳盈利时期。市场分析人士预测明年国际油价整体震荡回落,年均值70美元,波动区间在50~90美元之间。研究员指出,该区间的油价最有利于炼油及部分化工毛利提升。

李国洪预期,未来成品油价格下调的幅度会明显低于原油和国际油价的下调幅度,这就又促使炼油毛利迅速提升,石化双雄的盈利水平将增强。

# 8200万美元私募投向平价药房

国内医药零售行业迄今获得最大一笔境外投资

信息时报讯(记者周芳)金融海啸令制造业、房地产、零售业都在备战过冬,境外资金却在“垂涎”我国医药连锁业。昨日,湖南老百姓医药连锁有限公司在广州宣布,正式引进8200万美元私募基金,其中六成用于并购其它区域型优质药店。据悉,这是迄今为止国内医药零售行业最大一笔境外投资。

## 8200万美元注入“老百姓”

据了解,对“老百姓”的这笔投资并非来自美国华尔街,而是来自北欧——国际投资巨头瑞典股拓集团联合

其股东、北欧最大的实业控股公司瑞典银瑞达集团共同投资。湖南老百姓医药连锁有限公司副总裁江欣称,这是迄今为止国内医药零售行业最大一笔境外投资,其中六成资金将用于并购,主要对象为优质的区域连锁药店以及符合大店规模的单体药店,“计划两年内完成并购目标,第三年开始,实现销售额翻番”;其余四成资金则自开新店所用。

据悉,目前老百姓大药房在广东地区共有18家连锁店,今年计划新开10家店,目前已开设了8家,今年销售额预计超过2亿元人民币,同

比增幅达到20%。

## 境外资金不应急功近利

但是,金融海啸的发生又让业界担心:境外资金进入国内医药零售业,为追求短期盈利,会“强迫”原本走“薄利多销”的平价药房改变方向。

早在2004年6月,高盛就给2003年亏损1000万元的海王星辰首次注资4000万美元。但是,高盛“短线投资、赚快钱”令海王星辰迅速走上扩张之路,并且追求高利润,大量使用自有品牌。据内部消息透露,由于

步子太快,海王星辰今年的开店数量已经由原计划1500家缩减至650家,利润目标值也随之降低。

对此,老百姓大药房表示,对于引进外资坚守底线——战略投资者不能对其赢利提出过高的要求,做中长线投资,不能直接干预经营,控股权必须握在中方手上。“出于提升经营利润、降低采购成本的考虑,我们也打算尝试开发自有品牌,但为了不破坏与供应商良好的关系,让消费者有更多价位、品牌、档次的药品选择,老百姓大药房的OEM业务销售额将控制在15%以内。”

# 苏宁电器前三季 净利高达17亿

信息时报讯(记者刘莉)苏宁电器今日发布的第三季度财报显示,今年1~9月,苏宁电器共实现营业收入391亿,同比增长39.94%,其中主营业务收入增长41.67%,归属于母公司股东的净利润达17.12亿元,较上年同期增长65.03%,继续保持稳定增长。

据悉,按照年初制定的全年开店计划,苏宁已经新进入21个地级以上城市,新开连锁店167家,置换连锁店15家,新增连锁店152家,预计苏宁能够正常完成年初制定的开设200家店的开店计划。截至报告期末,苏宁已在

全国173个地级以上城市拥有连锁店784家,其中旗舰店106家、中心店221家、社区店457家,店面结构得到进一步优化。

报告期内苏宁继续贯彻实施旗舰店战略,旗舰店产品丰富、品牌全面、服务专业、环境舒适、购物便捷等特点促使了旗舰店单店效益的提高,而旗舰店良好的示范作用也带动了区域所有店面的影响力和收入提升。值得关注的是,报告期内,苏宁还在部分重点城市的核心商圈购置了旗舰店,这有助于控制店面风险,降低经营成本,提高区域市场的经营效率。